

Relazione tecnica illustrativa

Pos. 6/13/ma (16)

RELAZIONE TECNICA-ILLUSTRATIVA con riferimento al contesto in cui è inserita l'acquisizione in service di SISTEMI IN SERVICE INIETTORI MEZZI DI CONTRASTO IN EMODINAMICA

1. L'AREA VASTA EMILIA NORD (AVEN)

L'Area Vasta Emilia Nord (AVEN) nasce nel 2004, come sviluppo naturale delle unioni di acquisto già in atto in tale area dal 1997; vi aderiscono le 7 Aziende Sanitarie presenti sul territorio (AUSL di Reggio Emilia, Modena, Parma e Piacenza e Aziende Ospedaliere di Reggio Emilia, Modena e Parma).

L'AVEN ha un bacino di utenza di circa 2.000.000 di abitanti, estendendosi su un territorio che corrisponde alla metà circa dell'intera Regione Emilia Romagna

La struttura che si è scelta per l'associazione è una struttura leggera, in virtù della sua mission: deve coordinare le attività delle Aziende e valorizzarne le professionalità interne, senza creare duplicazioni nelle funzioni od appesantire le procedure. In buona sostanza si è inteso puntare su di una differente articolazione strutturale dell'esistente piuttosto che sulla ridefinizione dei soggetti istituzionali agenti.

2. AREE DI INTERVENTO DELL'AVEN

Le attività dell'Area Vasta Emilia Nord comprendono:

Acquisti centralizzati e monitoraggio

Progetto di logistica integrata

Si tratta di attività e progetti che riguardano ambiti d'intervento ormai consolidati a livello di Area Vasta e per i quali sono richieste azioni di ottimizzazione e completamento. In questo ambito una rilevanza particolare acquisiscono quelle attività che risultano finalizzate a predisporre il contesto funzionale e organizzativo necessario per consentire la piena operatività del magazzino centralizzato.

Attività di aggregazione inerenti il settore amministrativo e tecnico

Attività di aggregazione in ambito clinico-assistenziale e progetti regionali inerenti il settore della Ricerca e del Technology Assesement

Progetti regionali e di Area Vasta inerenti il settore ICT

Esperienze di nuovi modelli organizzativi in tema di distribuzione di beni sanitari e gestione del risk management

Si tratta di attività e progetti di più recente attivazione che risultano finalizzati a favorire processi di aggregazione a livello di Area Vasta in settori anche molto diversificati, in linea con espliciti indirizzi regionali in materia. Lo scopo è quello di favorire sinergie e condivisione di risorse, contribuire alla omogeneizzazione dell'offerta assistenziale sui migliori standard qualitativi.

Con riferimento alla fornitura in service di sistemi per iniezione mezzi di contrasto in emodinamica, occorrenti all'Unione d'Acquisto tra le Aziende associate all'Area Vasta Emilia Nord, i benefici attesi dall'esecuzione dell'appalto, sia per i Servizi diretti utilizzatori, sia per le singole Aziende Sanitarie nel loro complesso, sono i seguenti:

- a) Miglioramento e ottimizzazione della gestione logistica dei DM oggetto della procedura
- b) Maggiore economicità e standardizzazione nei costi degli interventi di emodinamica

3. OGGETTO DELLA PRESENTE GARA

Quanto oggetto dell'appalto verrà utilizzato da parte dei seguenti Servizi / Unità Organizzative delle Aziende AVEN:

Equipe cardiologia

L'affidamento della fornitura in service di SISTEMI IN SERVICE INIETTORI MEZZI DI CONTRASTO IN EMODINAMICA a favore delle Aziende sanitarie aderenti all'AVEN, è volto a soddisfare la seguente destinazione d'uso / impiego clinico / fabbisogno aziendale:

► Fornitura di sistemi, apparecchiature e dispositivi, per l'esecuzione di interventi in ambito cardiologia interventistica

3 BIS. MANCATA SUDDIVISIONE IN LOTTI

Ai sensi dell'art.51 del D.Lgs. 50/2016, si dichiara che la mancata suddivisione in lotti funzionali permette una maggiore efficienza e razionalizzazione nella gestione del rapporto contrattuale con un unico interlocutore, univocità e contestualità nell' utilizzo del sistema.

4. CRITERI DI AGGIUDICAZIONE

L'aggiudicazione della fornitura avverrà in presenza anche di una sola offerta, purchè valida e congrua , ai sensi dell'art. 95 D.Lgs. 50/2016 e coerentemente a quanto previsto nelle linee guida recanti offerte economicamente più vantaggiosa ANAC, tra i prodotti ritenuti conformi alle caratteristiche descritte nella documentazione di gara, a favore della ditta che avrà prodotto l'offerta economicamente più vantaggiosa, valutabile in base agli elementi e secondo i parametri di seguito indicati nel rispetto delle formule elencate di seguito e del metodo aggregativo compensatore :

$$K(x) = (W1 * V(X)1 + W2 * V(X)2 + W3 * V(X)3 + W4 * V(X)4 + W5 * V(X)5)$$

DOVE:

K(x)= rappresenta il punteggio totale attribuito all'offerta x;

- **W1** = punteggio massimo attribuito al requisito 1 "Tecnologia di base dell'apparecchiatura":20
- **W2** = punteggio massimo attribuito al requisito 2 "Aspetti tecnici dei cateteri": 20
- **W3** = punteggio massimo attribuito al requisito 3 "Funzionalità in uso clinico del sistema completo": 20
- **W4** = punteggio massimo attribuito al requisito 4 "Servizio di formazione e assistenza tecnica":10
- **W5** = punteggio massimo attribuito al requisito 5 "Prezzo": 30

Criterio	Punteggio massimo
Offerta Tecnica	70
Offerta Economica	30
Totale	100

Il Punteggio Totale (PTOT) attribuito a ciascuna offerta è uguale a PT + PE:

Dove:

PT = somma dei punti attribuiti all'offerta tecnica

PE = punteggio attribuito all'offerta economica

a. MODALITÀ DI ATTRIBUZIONE DEL PUNTEGGIO TECNICO (PT):

QUALITA'

Descrizione Parametro		Punteggi massimi
VALUTAZIONE TECNICA DELL'APPARECCHIATURA E CATETERI		
●Tecnologia di base dell'apparecchiatura	Modalità di programmazione, display, dimensioni, tipologia di regolazioni, allarmi presenti, tipologia di agganci	20
●Aspetti tecnici dei cateteri	Materiali di costruzione, tipologia, sensore di pressione, numero e tipologia di connessioni, packaging, modalità conservazione e scadenza	20
●Funzionalità in uso clinico del sistema completo	Modalità di caricamento del Kit, operazioni necessarie per renderlo operativo, ergonomia, facilità d'uso	20
ASSISTENZA TECNICA E FORMAZIONE		
● servizio di formazione e assistenza tecnica	Caratteristiche del servizio di formazione e assistenza tecnica	10
TOTALE PUNTI QUALITA'		70

Una Commissione di aggiudicazione, che sarà nominata dopo la scadenza del termine fissato per la presentazione delle offerte, valuterà le offerte tecniche ed attribuirà i punteggi qualitativi, a proprio giudizio, sulla base dei criteri sopra esposti, previa verifica di conformità alle caratteristiche tecniche descritte nel capitolato tecnico.

Dei relativi giudizi (punteggi conseguiti e/o valutazione di non ammissione) attribuiti ad ogni offerta, verrà data informazione alle ditte partecipanti in sede di gara prima dell'apertura delle buste contenenti le offerte economiche.

Ai fini della determinazione dei coefficienti $V(a)_i, V(a)_{ii}, V(a)...$ di cui sopra la Commissione di aggiudicazione applicherà il metodo della media dei coefficienti attribuiti discrezionalmente dai singoli commissari. In tal caso ogni componente la Commissione attribuirà un valore di giudizio (coefficiente), variabile da 0 (valutazione minima) a 1 (valutazione massima) per ogni elemento di valutazione.

La commissione giudicatrice calcola poi la somma dei coefficienti attribuiti dai singoli commissari, quindi calcola la media (somma coefficienti / numero commissari) ed infine normalizza i coefficienti medi rapportando ad uno il coefficiente medio di valore più alto e riparametrando gli altri coefficienti medi in proporzione. Tale coefficiente definitivo, moltiplicato per il fattore ponderale attribuito a quel dato elemento di valutazione, costituisce il punteggio definitivo per quell'elemento.

Verranno ritenute idonee, e saranno pertanto ammesse alla comparazione economica, solo le offerte che avranno conseguito un punteggio di qualità definitivo pari ad almeno il 50% + 1 punti totali (punti minimi pari a 36) pena la non ammissione alle successive fasi di gara.

Al termine dell'attribuzione complessiva dei punteggi assegnati all'offerta tecnica, la Commissione procederà alla riparametrazione delle offerte che abbiano superato la soglia, in modo da garantire l'attribuzione del punteggio massimo previsto nel bando e nel disciplinare di gara alla qualità ($A:70 = B:X$ dove A punteggio più alto B è il punteggio da considerare ed X il punteggio da attribuire)

b. MODALITÀ DI ATTRIBUZIONE DEL PUNTEGGIO ECONOMICO (PE):

PREZZO max punti 30/100

Relativamente all'elemento prezzo la Commissione provvederà a determinare il coefficiente ed ad attribuire i punteggi relativi all'offerta economica attraverso le seguenti formule:

$$C_i(\text{per } A_i \leq A_{\text{soglia}}) = X * A_i / A_{\text{soglia}}$$

$$C_i(\text{per } A_i > A_{\text{soglia}}) = X + (1,00 - X) * [(A_i - A_{\text{soglia}}) / (A_{\text{max}} - A_{\text{soglia}})]$$

Dove

C_i = coefficiente attribuito al concorrente i esimo;

A_i = valore dell'offerta (ribasso) del concorrente i esimo

A_{max} = il ribasso massimo sul prezzo offerto in gara;

A_{soglia} = media aritmetica dei valori delle offerte (ribasso sul prezzo) dei concorrenti

$X = 0,90$

Si procederà poi alla somma dei punteggi espressi (prezzo + qualità) e l'aggiudicazione avverrà in favore della ditta che avrà conseguito il punteggio totale maggiore, secondo il metodo aggregativo compensatore di cui sopra .